

Questo profilo è concepito per aiutarvi a comprendere i vostri risultati nella valutazione *Myers-Briggs Type Indicator®* (MBTI®). In base alle singole risposte, lo strumento MBTI genera risultati che determinano quale personalità tra sedici diversi tipi vi descrive meglio. Il vostro tipo di personalità è dato dalle vostre preferenze in quattro categorie distinte, ognuna delle quali è costituita da due poli opposti. Le quattro categorie descrivono aree fondamentali che, combinate, costituiscono la base della personalità dell'individuo come segue:

- Dove concentrate la vostra attenzione – Estroversione (E) o Introversione (I)
- Il modo in cui assimilate le informazioni – Sensorialità (S) o Intuizione (N)
- Il modo in cui prendete le decisioni – Pensiero (T) o Sentimento (F)
- Come vi relazionate con il mondo esterno – Giudizio (J) o Percezione (P)

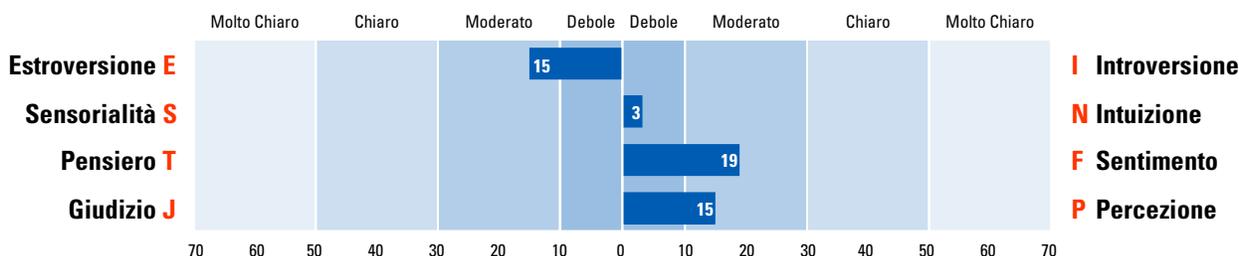
Il vostro tipo MBTI è indicato dalle quattro lettere che rappresentano le vostre preferenze. In base alle vostre risposte alla valutazione, il vostro tipo riportato MBTI è ENFP, altrimenti descritto come Estroverso Intuizione con Sentimento. I vostri risultati sono evidenziati qui di seguito.

Tipo riportato: ENFP

Dove concentrate la vostra attenzione	E Estroversione Le persone che prediligono l'Estroversione tendono a concentrare la propria attenzione su persone e cose nel mondo esterno.	I Introversione Le persone che prediligono l'Introversione tendono a concentrare la propria attenzione su un mondo interiore fatto di idee e impressioni.
Il modo in cui assimilate le informazioni	S Sensorialità Le persone che prediligono la Sensorialità tendono ad assimilare le informazioni attraverso i cinque sensi e a concentrarsi sul qui e ora.	N Intuizione Le persone che prediligono l'Intuizione tendono ad assimilare le informazioni da modelli e dal quadro generale e a concentrarsi sulle possibilità future.
Il modo in cui prendete le decisioni	T Pensiero Le persone che prediligono il Pensiero tendono a prendere decisioni basate principalmente sulla logica e su un'analisi oggettiva di causa ed effetto.	F Sentimento Le persone che prediligono il Sentimento tendono a prendere decisioni basate principalmente su valori e su una valutazione soggettiva di temi incentrati sulla persona.
Come vi relazionate con il mondo esterno	J Giudizio Le persone che prediligono il Giudizio tendono ad amare un approccio alla vita di tipo pianificato e organizzato e desiderano che le cose siano in ordine.	P Percezione Le persone che prediligono la Percezione tendono ad amare un approccio alla vita di tipo flessibile e spontaneo e preferiscono tenere aperte le proprie opzioni.

Le vostre risposte alla valutazione MBTI non indicano solamente le vostre preferenze; indicano anche la relativa chiarezza delle vostre preferenze: quanto siete stati chiari nell'esprimere la vostra preferenza per un polo piuttosto che per il suo contrario. Questo è definito indice di chiarezza delle preferenze, o pci. Nel grafico a barre della pagina seguente sono riportati i vostri risultati pci. Una barra più lunga indica che siete piuttosto sicuri della vostra preferenza, mentre una barra più corta indica una minore sicurezza.

Chiarezza delle Preferenze Riportate: ENFP



Risultati PCI Estroversione 15 Intuizione 3 Sentimento 19 Percezione 15

Lo specialista del vostro tipo potrà fornirvi ulteriori spiegazioni sui risultati del vostro Profilo, nonché una descrizione dettagliata dei tipi fornita nella tabella seguente. Pensate che la descrizione del vostro tipo riportato sia adatta a voi? Molti pensano che i propri risultati MBTI li descrivano piuttosto accuratamente. Per altri, cambiare una lettera o due aiuta a scoprire un tipo MBTI che coglie la propria personalità in modo più preciso. Se pensate che le caratteristiche descritte non riflettano completamente la vostra personalità, la persona che vi ha fornito lo strumento MBTI potrà aiutarvi a identificare un tipo più adatto.

Descrizione del Tipo: ENFP

ISTJ	ISFJ	INFJ	INTJ
ISTP	ISFP	INFP	INTP
ESTP	ESFP	ENFP	ENTP
ESTJ	ESFJ	ENFJ	ENTJ

- Curioso, creativo e ingegnoso
- Energico, entusiasta e spontaneo
- Acutamente percettivo nei confronti delle persone e della realtà circostante
- Riconoscente nei confronti delle conferme ricevute da parte degli altri; esprime prontamente il proprio apprezzamento e offre agli altri il proprio supporto
- Dà verosimilmente un grande valore all'armonia e alla benevolenza
- Prende probabilmente le proprie decisioni basandosi su valori personali e sull'empatia con gli altri
- Viene in genere visto dagli altri come attraente, perspicace, persuasivo e versatile

Ogni tipo, o insieme di preferenze, tende ad avere i propri caratteristici interessi, valori e doti uniche. Indipendentemente dalle vostre preferenze, potreste adottare comportamenti caratteristici di preferenze opposte. Per un dibattito più completo sui sedici tipi e le applicazioni, come scelta della carriera, relazioni e soluzione di problemi, consultare l'opuscolo *Introduzione alla Teoria dei Tipi®* di Isabel Briggs Myers (1998) o *Gifts Differing* di Isabel Briggs Myers e Peter B. Myers (1995). Queste pubblicazioni, insieme a molte altre che possono aiutarvi a comprendere il vostro tipo di personalità, sono disponibili presso CPP Ltd.